



Ace! Management Partners

Business training • Business coaching • Management consulting



TRAININGSLOCATIES: ROTTERDAM • BREDA • AMSTERDAM • ARNHEM • UTRECHT
BRUSSEL • EINDHOVEN • DEN HAAG • ANTWERPEN • AMERSFOORT • NIJMEGEN
OFFICE: TEL 0165 396108 • FAX 0165 396195
INFO@ACE-MANAGEMENT-PARTNERS.NL

WWW.ACE-MANAGEMENT-PARTNERS.NL
WWW.ACETRAINING.NL

Ace! Management Partners

Overzicht van alle trainingsonderwerpen



De Ace! trainers investeren permanent in vakkennis en zijn daardoor altijd trendzettend.

Via www.acetraining.nl kunt u gedetailleerde informatie van al onze trainingen aanvragen: duur, investering, inhoudsopgave, et cetera.



Vakgebied	Training
Communicatievaardigheden	Succesvolle zakelijke communicatie = winst®
Communicatievaardigheden	Szc optie 1 - Interviewtechnieken
Communicatievaardigheden	Szc optie 2 - Probleemoplossing
Communicatievaardigheden	Szc optie 3 - Slecht-nieuwsgesprekken
Communicatievaardigheden	Szc optie 4 - Beoordeling en functioneren
Communicatievaardigheden	Szc optie 5 - Disciplinegesprekken
Communicatievaardigheden	Szc optie 6 - Discussieren
Communicatievaardigheden	Assertiviteit
Communicatievaardigheden	Effectief vergaderen
Communicatievaardigheden	Mediatraining
Communicatievaardigheden	Onderhandelen
Communicatievaardigheden	Presentatievaardigheden
Communicatievaardigheden	Klantgericht en -vriendelijk communiceren
Communicatievaardigheden	Omgaan met agressie
Communicatievaardigheden	Overtuigen en beïnvloeden
Communicatievaardigheden	Nee zeggen
Communicatievaardigheden	Schriftelijke communicatie
Communicatievaardigheden	Coaching on the job
Communicatievaardigheden	Maatwerktraining, in overleg
Competentiemodel	Ace! competentie ontwikkelingsmodel®
Competentiemodel	Acom optie 1 - Implementatie van het competentiemodel
Competentiemodel	Acom optie 2 - Werken met het competentiemodel
Competentiemodel	Coaching on the job
Competentiemodel	Maatwerktraining, in overleg
HRM trainingen	Objectieve werving en selectie = winst®
HRM trainingen	Verzuimbegeleiding en -beheersing
HRM trainingen	Beoordelings- en functioneringsgesprekken
HRM trainingen	Organisatie van personeelsmanagement
HRM trainingen	Persoonlijke ontwikkelingsplannen POP
HRM trainingen	Competentie ontwikkelingsmodel
HRM trainingen	Coachen van medewerkers 1
HRM trainingen	Coachen van medewerkers 2
HRM trainingen	Werving- en selectiegesprekken
HRM trainingen	Time management
HRM trainingen	Burn-out preventie
HRM trainingen	Coaching on the job
HRM trainingen	Maatwerktraining, in overleg
Internet als commerciële tool	Bedrijfswebsites als acquisitie-, verkoop- en marketingtool
Internet als commerciële tool	E-mail als acquisitie-, verkoop- en marketingtool
Internet als commerciële tool	Zoekmachinemarketing en -optimalisatie
Internet als commerciële tool	Webresponse behandelen
Internet als commerciële tool	Coaching on the job
Internet als commerciële tool	Maatwerktraining, in overleg

Investeren in taakvolwassenheid en skills is investeren in betere resultaten.

Via www.acetraining.nl kunt u gedetailleerde informatie van al onze trainingen aanvragen: duur, investering, inhoudsopgave, et cetera.



Vakgebied

Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing
Marketing

Training

Operationele marketing
Marketingplannen
Communicatie- en mediaplannen
Persberichten
Marketing van diensten
Pullacquisitie marketing - PAMA® new business
Pullmarketing op websites
Pushacquisitie - Direct marketing
E-mailmarketing in de praktijk
Zoekmachinemarketing en -optimalisatie
Balanced scorecards marketing
Leiding geven aan een marketingafdeling
Strategische marketing
Customer relation management
Coaching on the job
Maatwerktraining, in overleg

Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit
Persoonlijke effectiviteit

Goed samenwerken met je manager
Planmatig werken (plannen en organiseren)
Complexe besluiten nemen
Assertiviteit
Onderhandelen
Presentatievaardigheden
Succesvolle zakelijke communicatie = winst®
Time management
Didactische vaardigheden
Overtuigen en beïnvloeden
Schriftelijke communicatie
Nee zeggen
RET Rationele effectiviteitstraining
Creatief denken
Coaching on the job
Maatwerktraining, in overleg

Productmanagement
Productmanagement
Productmanagement
Productmanagement
Productmanagement

Productmanagement, strategisch en operationeel
Pm optie 1 - Marketing en acquisitie
Pm optie 2 - Verkoop en inkoop
Coaching on the job
Maatwerktraining, in overleg

Projectmanagement
Projectmanagement
Projectmanagement
Projectmanagement
Projectmanagement
Projectmanagement

Projectmanagement
Proman optie 1 - Samenwerking in projecten
Proman optie 2 - Opdrachttypen
Proman optie 3 - Besluiten nemen
Coaching on the job
Maatwerktraining, in overleg

Alle Ace! trainingen kunnen gegeven worden als een incompany groepstraining maar ook als een personal training voor 1-2 personen.



Vakgebied

Salesmanagement
Salesmanagement
Salesmanagement
Salesmanagement
Salesmanagement
Salesmanagement
Salesmanagement

Train de trainer
Train de trainer
Train de trainer
Train de trainer
Train de trainer
Train de trainer

Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden
Verkoopvaardigheden

Training

Leiding geven aan een verkoopafdeling
Balanced scorecards sales
De eigen manager als verkooptrainer
Onderhandelen
Planmatig werken (plannen en organiseren)
Strategische verkoopprocessen
Coaching on the job
Maatwerktraining, in overleg

Train de trainer, persoonlijke vermogens
Train de trainer optie 1 - Programma's ontwerpen
Train de trainer optie 2 - Groepen trainen
Train de trainer optie 3 - Competentie ontwikkelingsmodel
Coaching on the job
Maatwerktraining, in overleg

Functie-Invulling verkoop 1
Functie-Invulling verkoop 2
Verkoopvaardigheden en -communicatie 1
Verkoopvaardigheden en -communicatie 2
Telefonische verkoop
Pullacquisitie verkoop - PAMA® new business
Pushacquisitie verkoop - Telefonische acquisitie
Pushacquisitie verkoop - Direct marketing
Offertes verkoop
E-mailingen als verkooptool
Beurstraining verkopers
Klachtenbehandeling voor verkopers
Onderhandelen
Adviesvaardigheden voor verkopers
Commercieel telefoongebruik
Gestructureerde gespreks- en inventarisatietechnieken
Time management
Onderhandelen met een DMU
Coaching on the job
Maatwerktraining, in overleg



Amsterdam • Den Haag • Rotterdam • Arnhem • Eindhoven • Utrecht • Breda • Amersfoort • Antwerpen • Brussel • Nijmegen

Office: Kersenberg 32 • 4708 KC Roosendaal • Tel 0165 396108 • Fax 0165 396195
KvK Breda 20.10.1441 • Rabobank 18.43.56.717 • BTW nl1552.799.32.b01
info@ace-management-partners.nl • www.ace-management-partners.nl